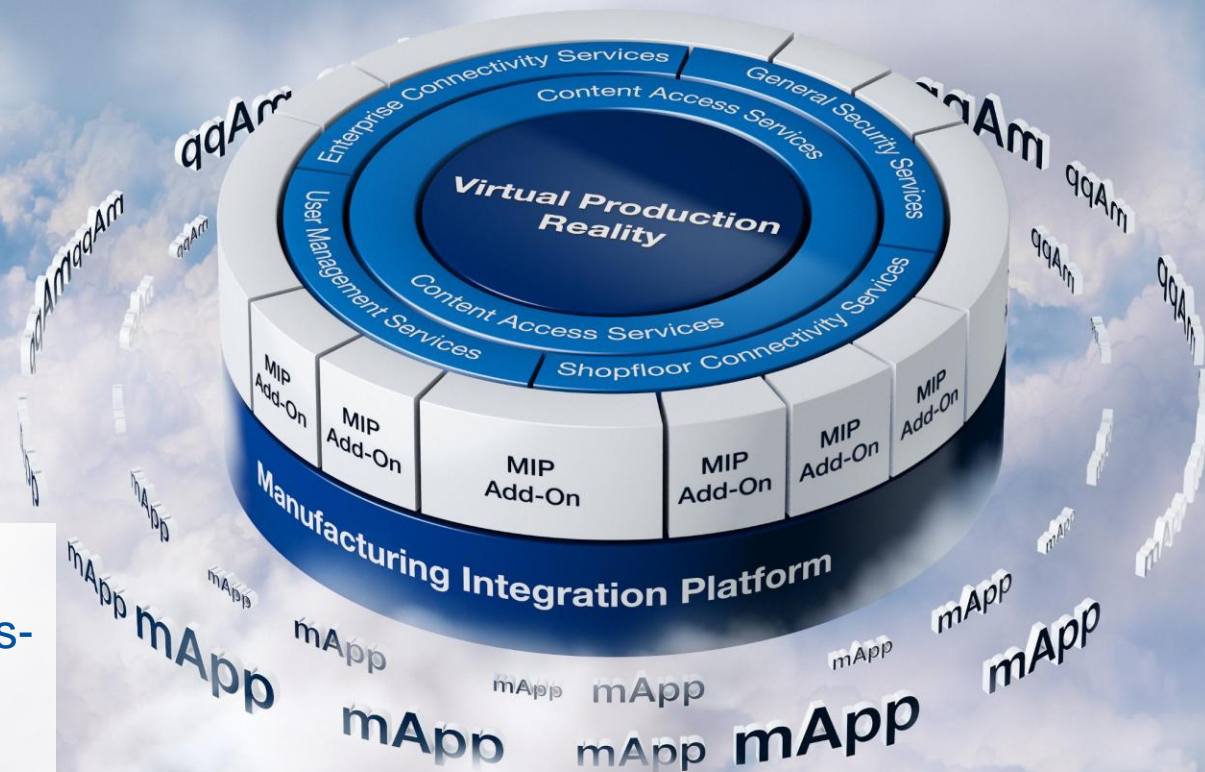


Manufacturing Integration Platform (MIP)

Vorteile für Anbieter im MIP-Ökosystem

(mApp-Entwickler, Maschinenhersteller, Unternehmensberater, Systemintegratoren, Hardwareanbieter)

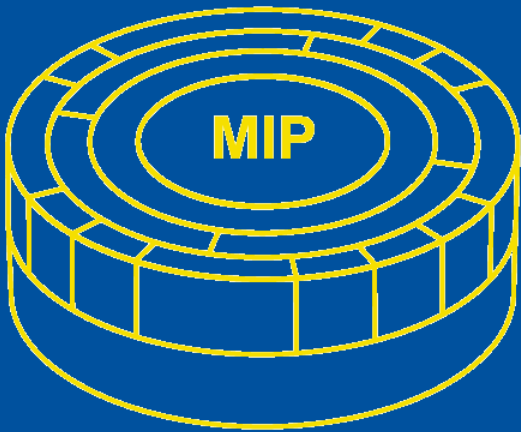
Die MIP ist eine **offene Plattform** für die Fertigung. Sie dient als zentrale Informations- und Datendrehscheibe in der **Produktion** und alle damit verbundenen Abläufe. Alle Anwendungen kommunizieren auf Basis eines **gemeinsamen Informationsmodells** miteinander und ermöglichen so eine umfassende **Interoperabilität**.



Die MIP einfach erklärt

Gemeinsam vom **Ökosystem** der MIP **profitieren** ...

Wie funktioniert das in meinem Fall?

A red line graph on a blue background. The line starts at a low point on the left, dips slightly, and then rises steadily to the right. A vertical red line segment connects a point on the curve to the word 'Motivation' below it. The line ends with a white circle on the right.

Motivation

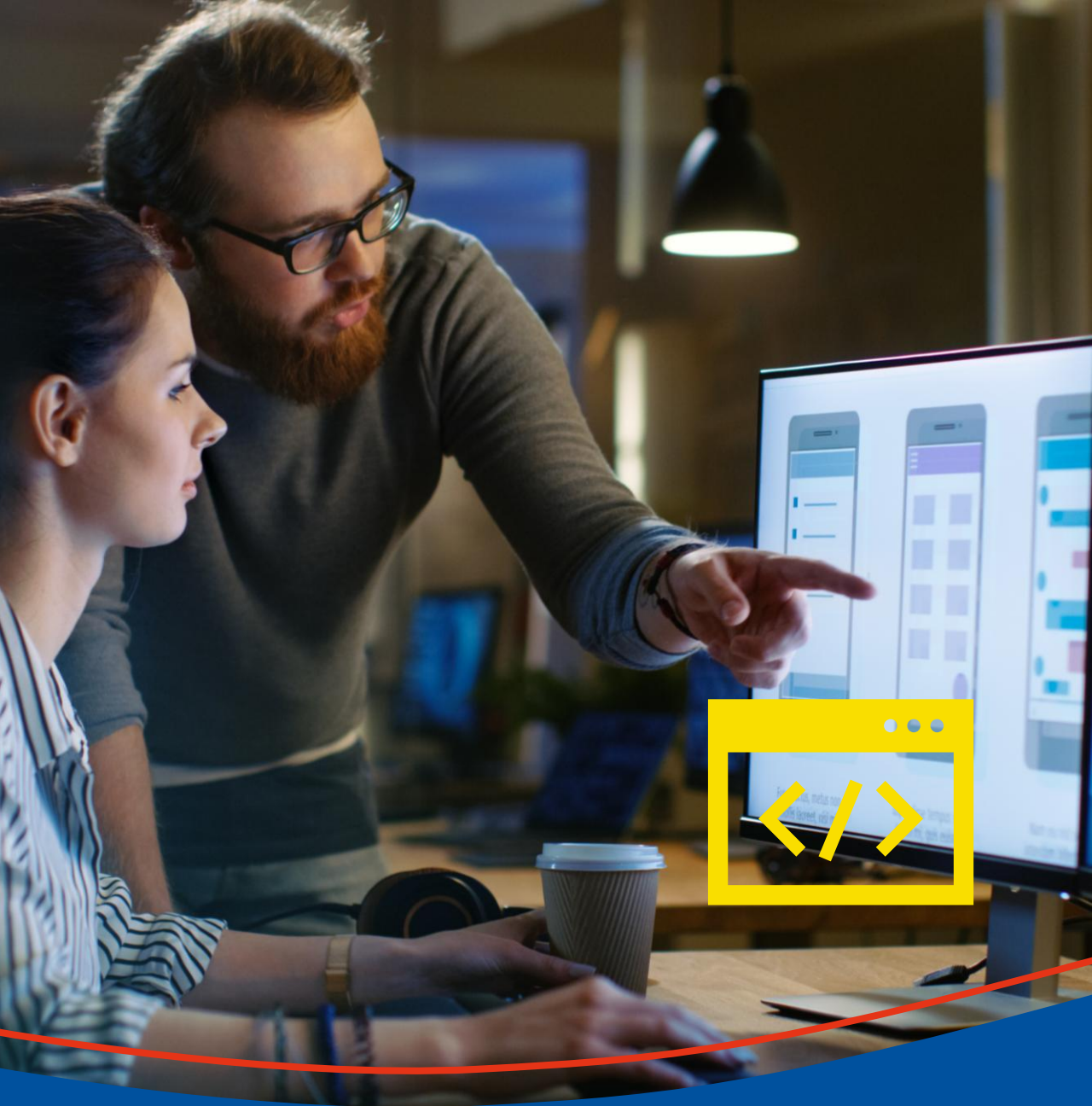
„Wir haben bereits eine **Standardlösung** entwickelt. Aber wie kommen die Daten in unsere Lösungen? Bisher müssen wir alle Daten erst einmal **harmonisieren** – das ist **aufwendig** und kostet Zeit.“

„Wir fangen gerade erst an, eine App zu entwickeln. Müssen wir wirklich **alles selbst machen**? Gibt es nicht Funktionsblöcke oder Services, die wir nutzen können?“

„Wie bekommen wir unseren Teil der Lösung in **das große Ganze** integriert? Wer kann **Services** für unsere Produkte erbringen?“



**Ihr Schmerz als
mApp-Entwickler**



- Nutzen Sie vorhandene Basisdienste der MIP.
- Profitieren Sie von der MIP als Datendrehscheibe in der Smart Factory.
- Präsentieren Sie Ihre Lösung auf dem MIP Marketplace.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

**Unser Lösungsvorschlag
für Sie als mApp-Entwickler**

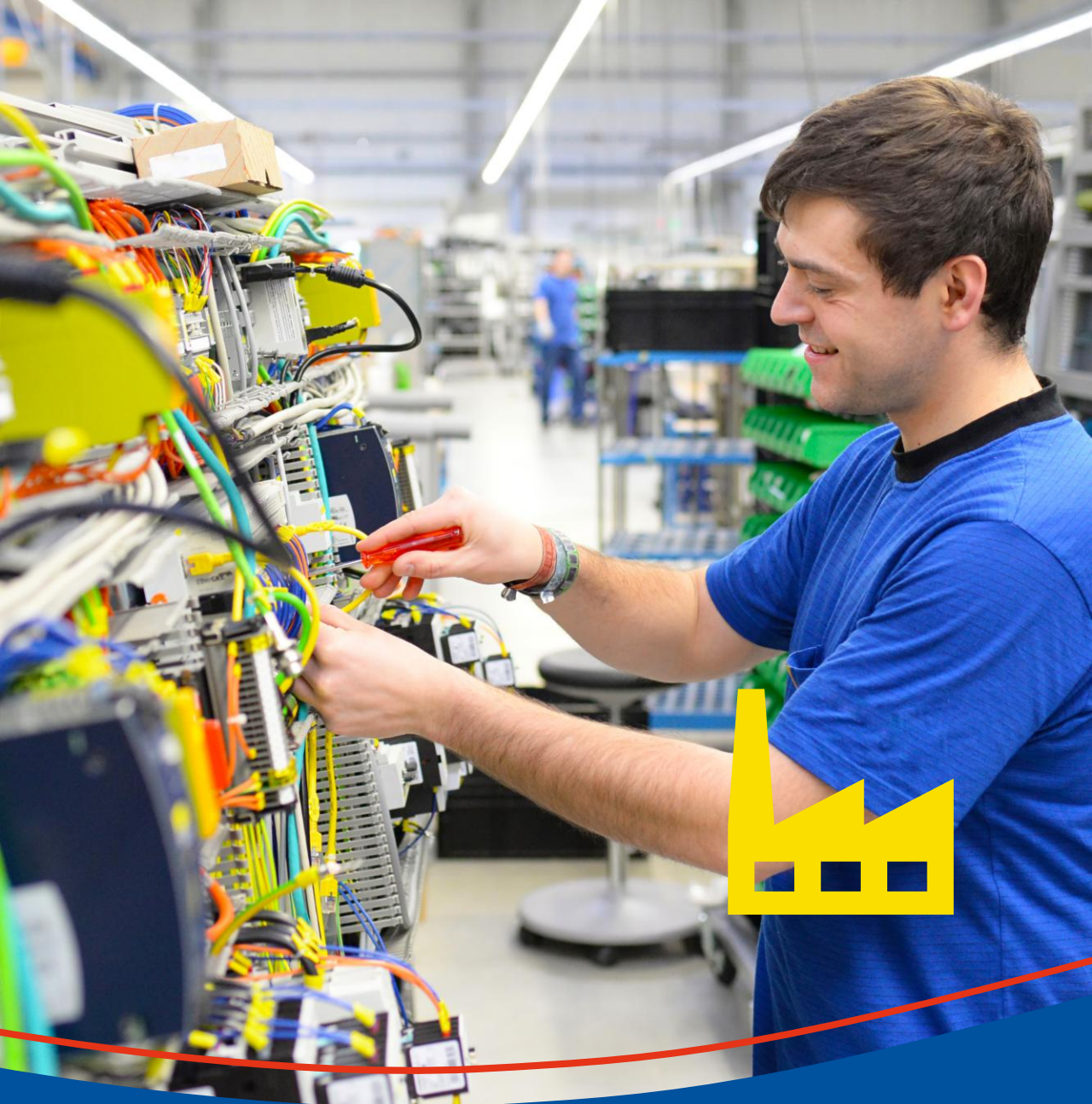
„Unsere Kunden wollen **zusätzlich** zu unseren Maschinen auch Applikationen kaufen – wir haben aber **keine Software-Entwickler**.“

„Unsere Maschinen liefern **viele Daten**. Aber was machen wir damit? Wir wollen unsere Kunden damit nicht allein lassen, sondern **nützliche Apps** anbieten, um mit diesen Daten zu arbeiten.“

„Können wir eigentlich auch **Daten aus anderen Systemen** einfach in unsere Anwendungen bekommen? Das wäre super!“



**Ihr Schmerz als
Maschinenhersteller**



- Profitieren Sie von der MIP als Datendrehscheibe in der Smart Factory.
- Bieten Sie Integrationsanwendungen für Ihre Maschinen an.
- Greifen Sie über Basisdienste auf beliebige Daten zu.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

**Unser Lösungsvorschlag für
Sie als Maschinenhersteller**

„Unsere Kunden wollen sich **nicht nur auf einen einzigen** Anbieter festlegen. **Flexibilität** ist nach wie vor ein hohes Gut.“

„Die Anforderungen unserer Kunden sind oftmals so **komplex und speziell**, dass kein Anbieter alleine diese Anforderungen abdecken kann.“

„Wir suchen nach einer Möglichkeit, die Vielzahl an **komplexen Schnittstellen** bei unseren Kunden zu **reduzieren**.“



**Ihr Schmerz als
Unternehmensberater**



- Reduzieren Sie den sogenannten Vendor Lock-in für Ihre Kunden.
- Setzen Sie vielmehr auf Offenheit und Interoperabilität.
- Bieten Sie Ihren Kunden maximale Flexibilität bei der Auswahl von Anwendungen aus dem MIP-Marketplace.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

**Unser Lösungsvorschlag für
Sie als Unternehmensberater**

„**Integration** ist unsere Kernkompetenz. Hin und wieder fehlt aber ein Stück **Software**. Es wäre schön, wenn wir das **ganz einfach irgendwo beziehen** könnten.“

„Wenn wir eine **individuelle Lösung** anbieten, dann ist der **Pflegeaufwand** meist sehr hoch. Kann man nicht auch **Standardsoftware** individuell miteinander **kombinieren**?“

„Wir haben zwar **kein eigenes System**, sind aber immer auf der Suche nach guter Software, die wir bei unseren Kunden **integrieren** können.“



**Ihr Schmerz als
Systemintegrator**



- Nutzen Sie die Vielfalt der Lösungen auf dem MIP Marketplace.
- Profitieren Sie von der MIP als Datendrehscheibe und Integrationsplattform.
- Bieten Sie Ihren Kunden nur das Beste vom Besten.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

**Unser Lösungsvorschlag
für Sie als Systemintegrator**

„Wir bieten innovative **Hardwarekomponenten** an. Aber ohne Software können wir keinen echten **Mehrwert** bieten.“

„Wie finden wir **Integratoren**, die unsere Hardware für ihre Lösungen nutzen wollen?“

„Wie können wir den Bezug zwischen unserer Hardware und der **Smart Factory** herstellen und erklären?“



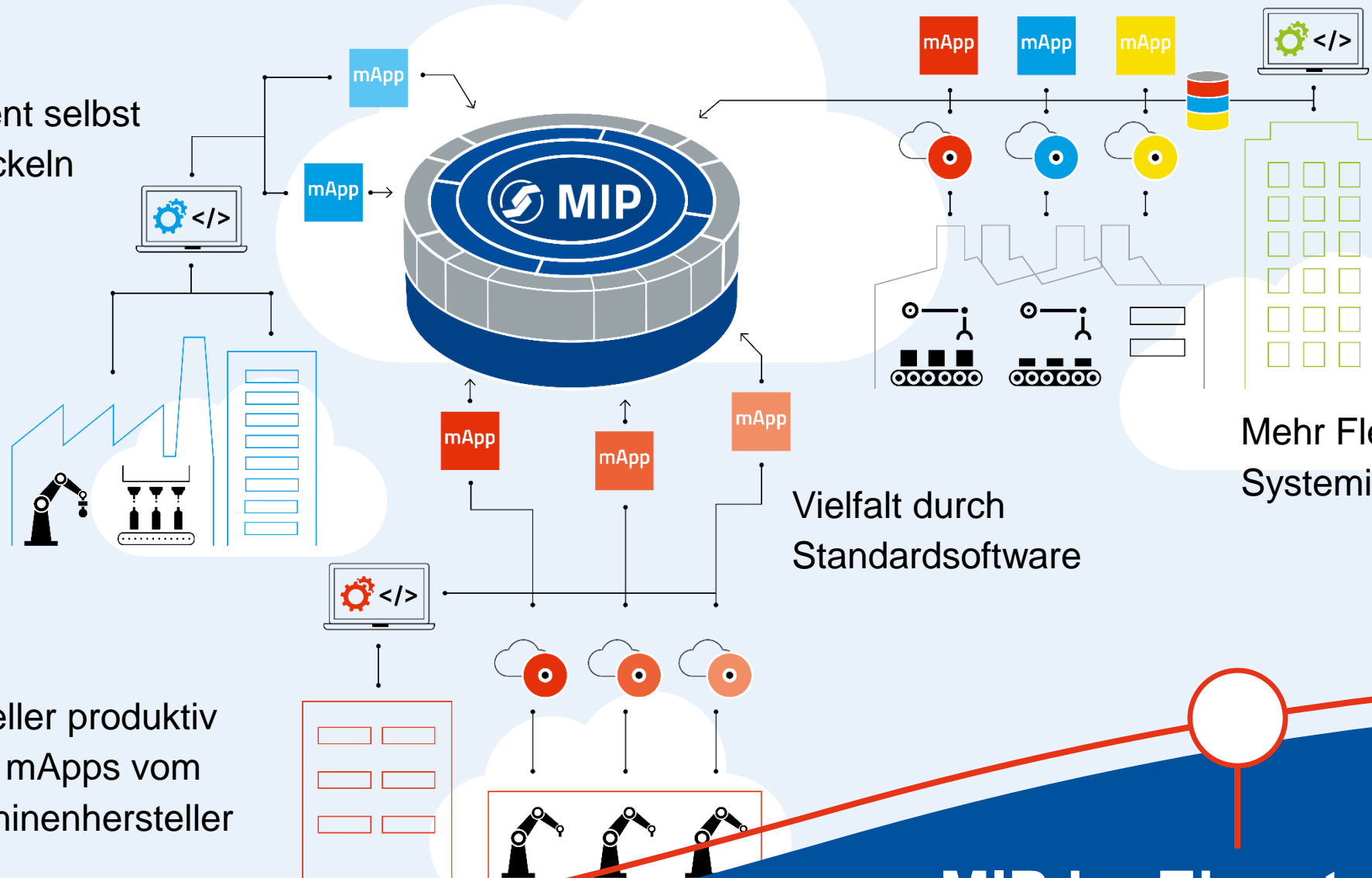
**Ihr Schmerz als
Hardwareanbieter**



- Präsentieren Sie Ihre Lösung auf dem MIP Marketplace.
- Kooperieren Sie mit anderen Partnern aus dem Netzwerk.
- Platzieren Sie Ihre Hardware in einem innovativen Umfeld.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

**Unser Lösungsvorschlag
für Sie als Hardwareanbieter**

Effizient selbst
entwickeln



Schneller produktiv
durch mApps vom
Maschinenhersteller

Vielfalt durch
Standardsoftware

Mehr Flexibilität für
Systemintegratoren

**MIP im Einsatz ...
vom Ökosystem profitieren**

- Jeder liefert das, was er am besten kann.
- Kleine Bausteine (Microservices) bilden das große Ganze (Big Picture).
- Das Ökosystem fördert Vielfalt im Angebot & Flexibilität für den Anwender.
- Anwender nutzen das, was am besten passt (Best-of-Breed-Ansatz).
- Der Vendor-Lock-In wird durch Austauschbarkeit der einzelnen Anwendungen unterschiedlicher Hersteller stark reduziert.



Was bieten die MIP & das Ökosystem?



Partner
werden



Angebot
spezifizieren



Profitieren

**In nur drei Schritten
ins Ökosystem**

Das haben Partner im MIP-Ökosystem bereits erreicht:

- Größere Sichtbarkeit der eigenen Lösung bei einer breiteren Zielgruppe
- Ergänzung des eigenen Portfolios durch Kompatibilität mit Lösungen aus dem MIP Ökosystem
- Netzwerken mit den anderen Anbietern
 - Neue Kooperationen eingehen
 - Neue Geschäftsmodelle entwickeln & etablieren
- Auf eigene Kernkompetenzen fokussieren
- Andere Kompetenzen ins Ökosystem auslagern



Was bringt's?

Wollen auch Sie vom Ökosystem der
Manufacturing Integration Platform
profitieren?

A red line graph on a blue background. The line starts at the bottom left, dips slightly, then rises steadily to the right. A white circle marks a data point on the line, with a vertical red line extending from it down to the text below.

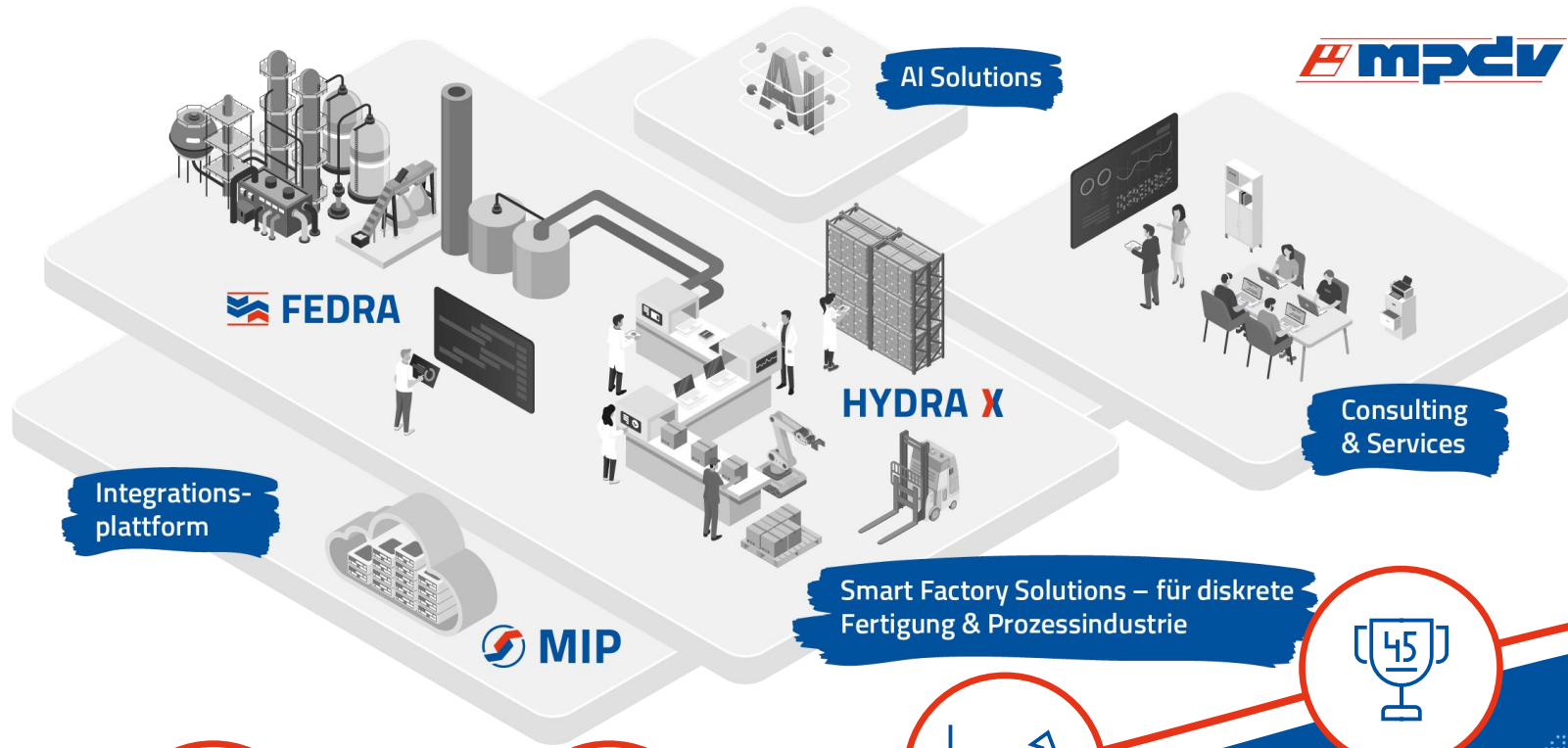
Kontaktieren Sie
uns jetzt!

A photograph of a modern industrial building complex. The main building is white with blue accents and multiple windows. A smaller building with a blue roof and large glass facade is on the right. The sky is blue with white clouds. A red line with a white circle at the end is in the foreground.

Über MPDV

WE CREATE SMART FACTORIES





Installationen
in allen Branchen

2.430

Menschen arbeiten
täglich mit unseren
Lösungen

1.485.000



45
Jahre am Markt &
Marktführer für
Fertigungs-IT

Smart Factory Solutions – für diskrete
Fertigung & Prozessindustrie



80 Mio.
Euro
Gruppenumsatz



530
Mitarbeitende



Weltweit
präsent

Wollen auch Sie als Anbieter mehr über das
Ökosystem der  MIP erfahren?



WE CREATE SMART FACTORIES



www.mpdv.com



mip@mpdv.com



[+49 6261 9209 101](tel:+4962619209101)



Kontakt