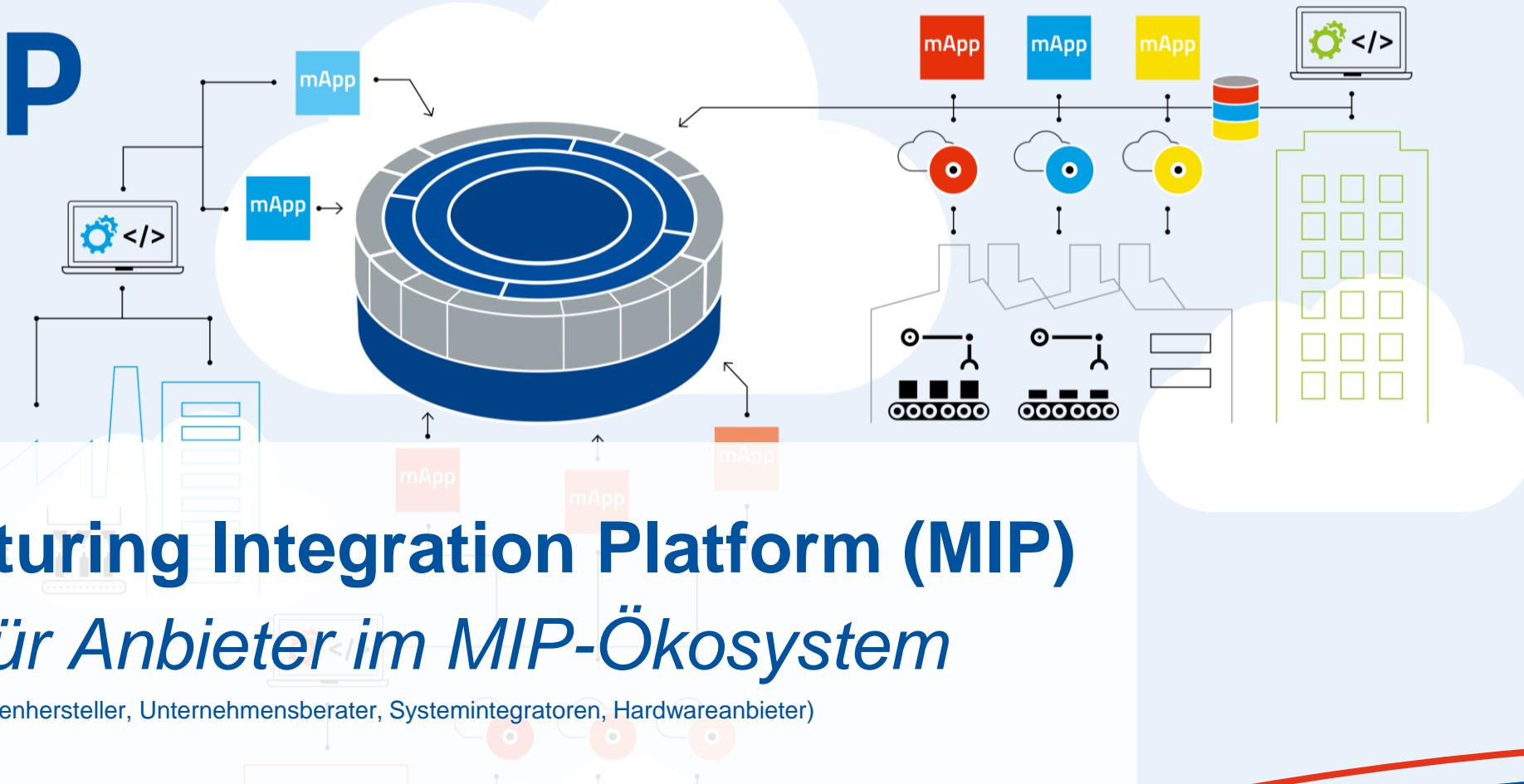




MIP

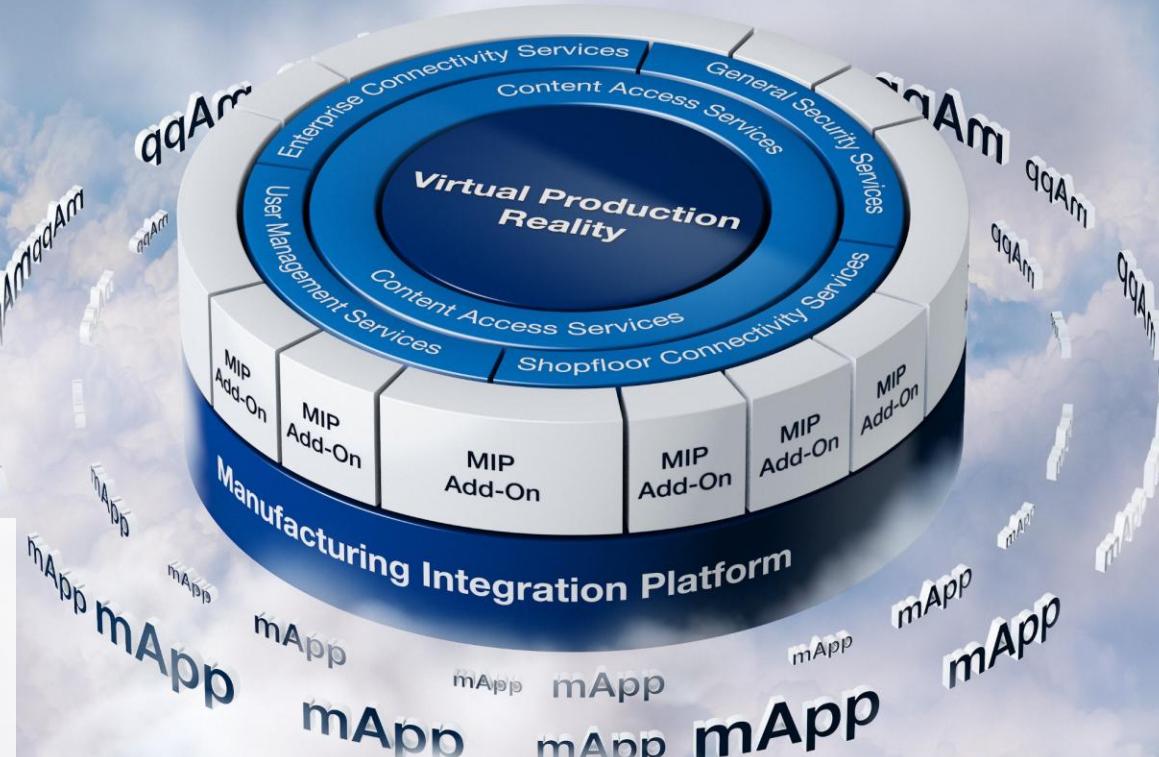


Manufacturing Integration Platform (MIP)

Vorteile für Anbieter im MIP-Ökosystem

(mApp-Entwickler, Maschinenhersteller, Unternehmensberater, Systemintegratoren, Hardwareanbieter)

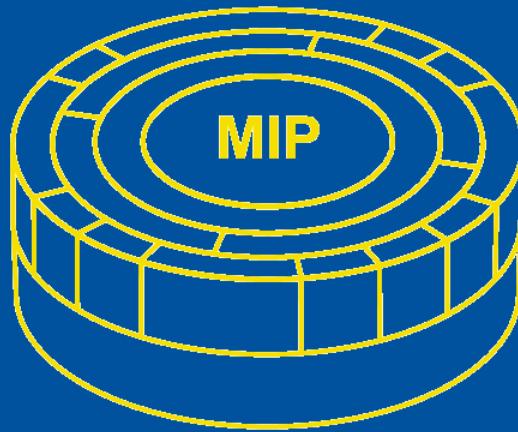
Die MIP ist eine **offene Plattform** für die Fertigung. Sie dient als zentrale Informations- und Datendrehscheibe in der **Produktion** und alle damit verbundenen Abläufe. Alle Anwendungen kommunizieren auf Basis eines **gemeinsamen Informationsmodells** miteinander und ermöglichen so eine umfassende **Interoperabilität**.



Die MIP einfach erklärt

Gemeinsam vom **Ökosystem** der MIP **profitieren** ...

Wie funktioniert das in meinem Fall?

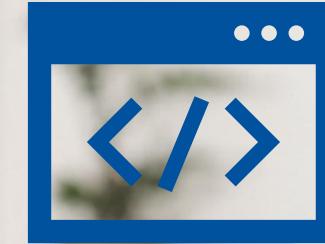


Motivation

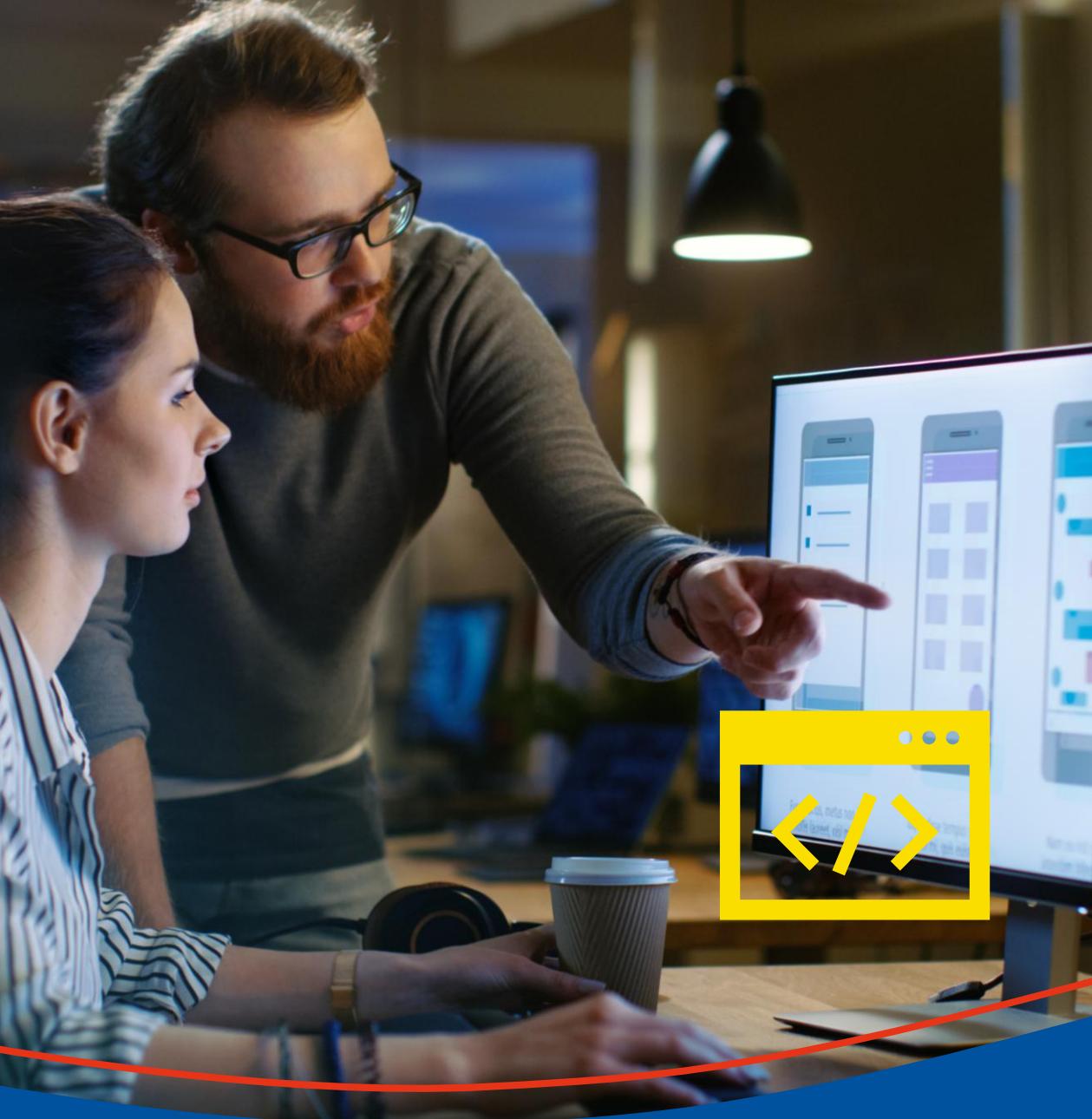
„Wir haben bereits eine **Standardlösung** entwickelt. Aber wie kommen die Daten in unsere Lösungen? Bisher müssen wir alle Daten erst einmal **harmonisieren** – das ist **aufwendig** und kostet Zeit.“

„Wir fangen gerade erst an, eine App zu entwickeln. Müssen wir wirklich **alles selbst machen**? Gibt es nicht Funktionsblöcke oder Services, die wir nutzen können?“

„Wie bekommen wir unseren Teil der Lösung in **das große Ganze** integriert? Wer kann **Services** für unsere Produkte erbringen?“



Ihr Schmerz als
mApp-Entwickler



- Nutzen Sie vorhandene Basisdienste der MIP.
- Profitieren Sie von der MIP als Datendrehscheibe in der Smart Factory.
- Präsentieren Sie Ihre Lösung auf dem MIP Marketplace.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

Unser Lösungsvorschlag
für Sie als mApp-Entwickler

„Unsere Kunden wollen **zusätzlich** zu unseren Maschinen auch Applikationen kaufen – wir haben aber **keine Software-Entwickler**.“

„Unsere Maschinen liefern **viele Daten**. Aber was machen wir damit? Wir wollen unsere Kunden damit nicht allein lassen, sondern **nützliche Apps** anbieten, um mit diesen Daten zu arbeiten.“

„Können wir eigentlich auch **Daten aus anderen Systemen** einfach in unsere Anwendungen bekommen? Das wäre super!“



Ihr Schmerz als
Maschinenhersteller



- Profitieren Sie von der MIP als Datendrehscheibe in der Smart Factory.
- Bieten Sie Integrationsanwendungen für Ihre Maschinen an.
- Greifen Sie über Basisdienste auf beliebige Daten zu.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

Unser Lösungsvorschlag für
Sie als Maschinenhersteller

„Unsere Kunden wollen sich **nicht nur auf einen einzigen** Anbieter festlegen. **Flexibilität** ist nach wie vor ein hohes Gut.“

„Die Anforderungen unserer Kunden sind oftmals so **komplex und speziell**, dass kein Anbieter alleine diese Anforderungen abdecken kann.“

„Wir suchen nach einer Möglichkeit, die Vielzahl an **komplexen Schnittstellen** bei unseren Kunden zu **reduzieren**.“



Ihr Schmerz als
Unternehmensberater



- Reduzieren Sie den sogenannten Vendor Lock-in für Ihre Kunden.
- Setzen Sie vielmehr auf Offenheit und Interoperabilität.
- Bieten Sie Ihren Kunden maximale Flexibilität bei der Auswahl von Anwendungen aus dem MIP-Marketplace.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

Unser Lösungsvorschlag für
Sie als Unternehmensberater

„Integration ist unsere Kernkompetenz. Hin und wieder fehlt aber ein Stück **Software**. Es wäre schön, wenn wir das **ganz einfach irgendwo beziehen** könnten.“

„Wenn wir eine **individuelle Lösung** anbieten, dann ist der **Pflegeaufwand** meist sehr hoch. Kann man nicht auch **Standardsoftware** individuell miteinander **kombinieren**?“

„Wir haben zwar **kein eigenes System**, sind aber immer auf der Suche nach guter Software, die wir bei unseren Kunden **integrieren** können.“



Ihr Schmerz als
Systemintegrator



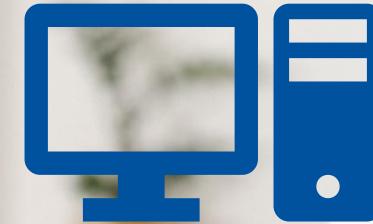
- Nutzen Sie die Vielfalt der Lösungen auf dem MIP Marketplace.
- Profitieren Sie von der MIP als Datendrehscheibe und Integrationsplattform.
- Bieten Sie Ihren Kunden nur das Beste vom Besten.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

**Unser Lösungsvorschlag
für Sie als Systemintegrator**

„Wir bieten innovative **Hardwarekomponenten** an. Aber ohne Software können wir keinen echten **Mehrwert** bieten.“

„Wie finden wir **Integratoren**, die unsere Hardware für ihre Lösungen nutzen wollen?“

„Wie können wir den Bezug zwischen unserer Hardware und der **Smart Factory** herstellen und erklären?“



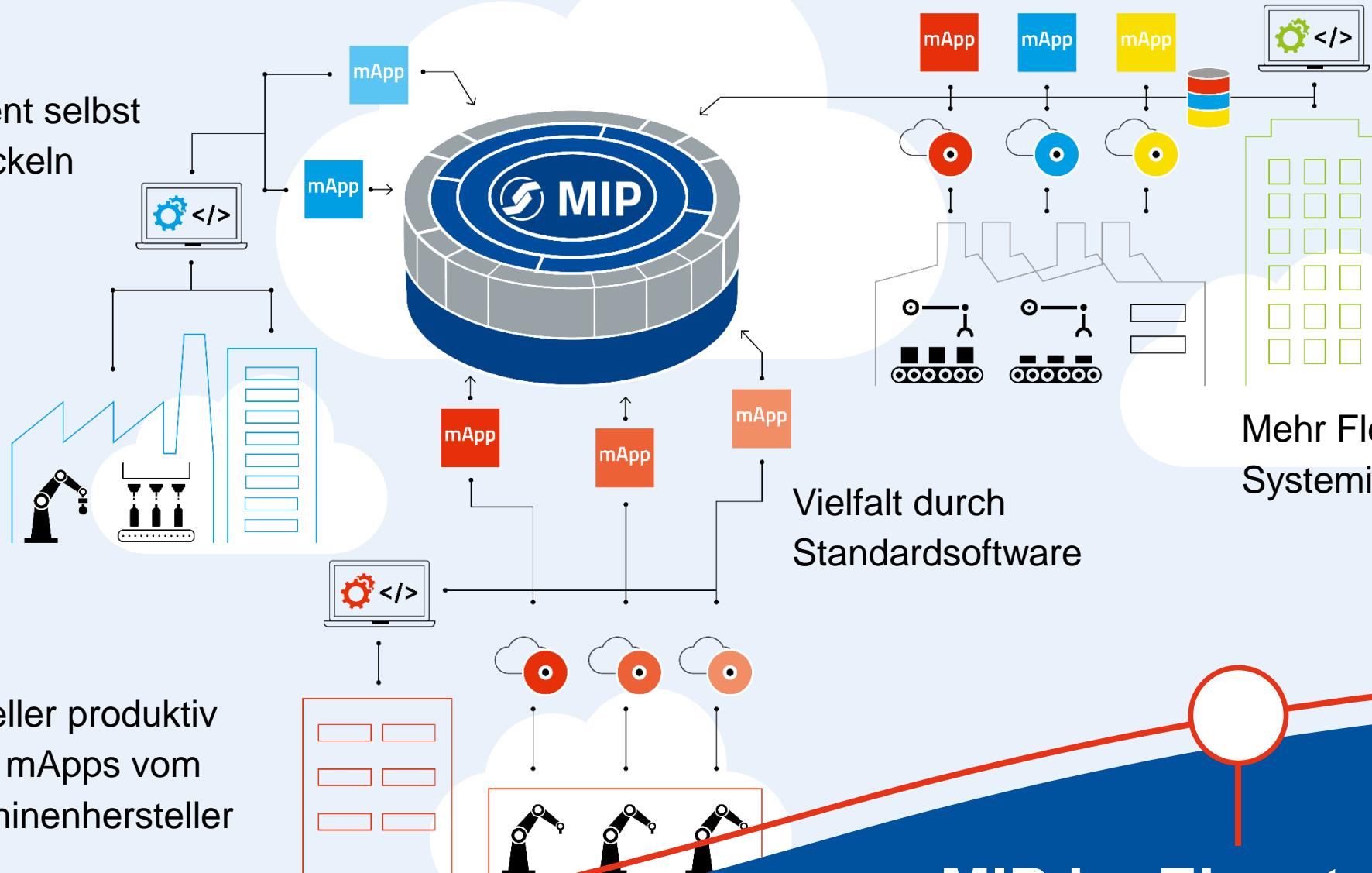
Ihr Schmerz als
Hardwareanbieter



- Präsentieren Sie Ihre Lösung auf dem MIP Marketplace.
- Kooperieren Sie mit anderen Partnern aus dem Netzwerk.
- Platzieren Sie Ihre Hardware in einem innovativen Umfeld.
- Werden Sie Teil des MIP-Ökosystems.

Unser Lösungsvorschlag
für Sie als Hardwareanbieter

Effizient selbst
entwickeln



MIP im Einsatz ...
vom Ökosystem profitieren

- Jeder liefert das, was er am besten kann.
- Kleine Bausteine (Microservices) bilden das große Ganze (Big Picture).
- Das Ökosystem fördert Vielfalt im Angebot & Flexibilität für den Anwender.
- Anwender nutzen das, was am besten passt (Best-of-Breed-Ansatz).
- Der Vendor-Lock-In wird durch Austauschbarkeit der einzelnen Anwendungen unterschiedlicher Hersteller stark reduziert.



Was bieten die MIP & das Ökosystem?



Partner
werden



Angebot
spezifizieren



Profitieren



Das haben Partner im MIP-Ökosystem bereits erreicht:

- Größere Sichtbarkeit der eigenen Lösung bei einer breiteren Zielgruppe
- Ergänzung des eigenen Portfolios durch Kompatibilität mit Lösungen aus dem MIP Ökosystem
- Netzwerken mit den anderen Anbietern
 - Neue Kooperationen eingehen
 - Neue Geschäftsmodelle entwickeln & etablieren
- Auf eigene Kernkompetenzen fokussieren
- Andere Kompetenzen ins Ökosystem auslagern



Was bringt's?

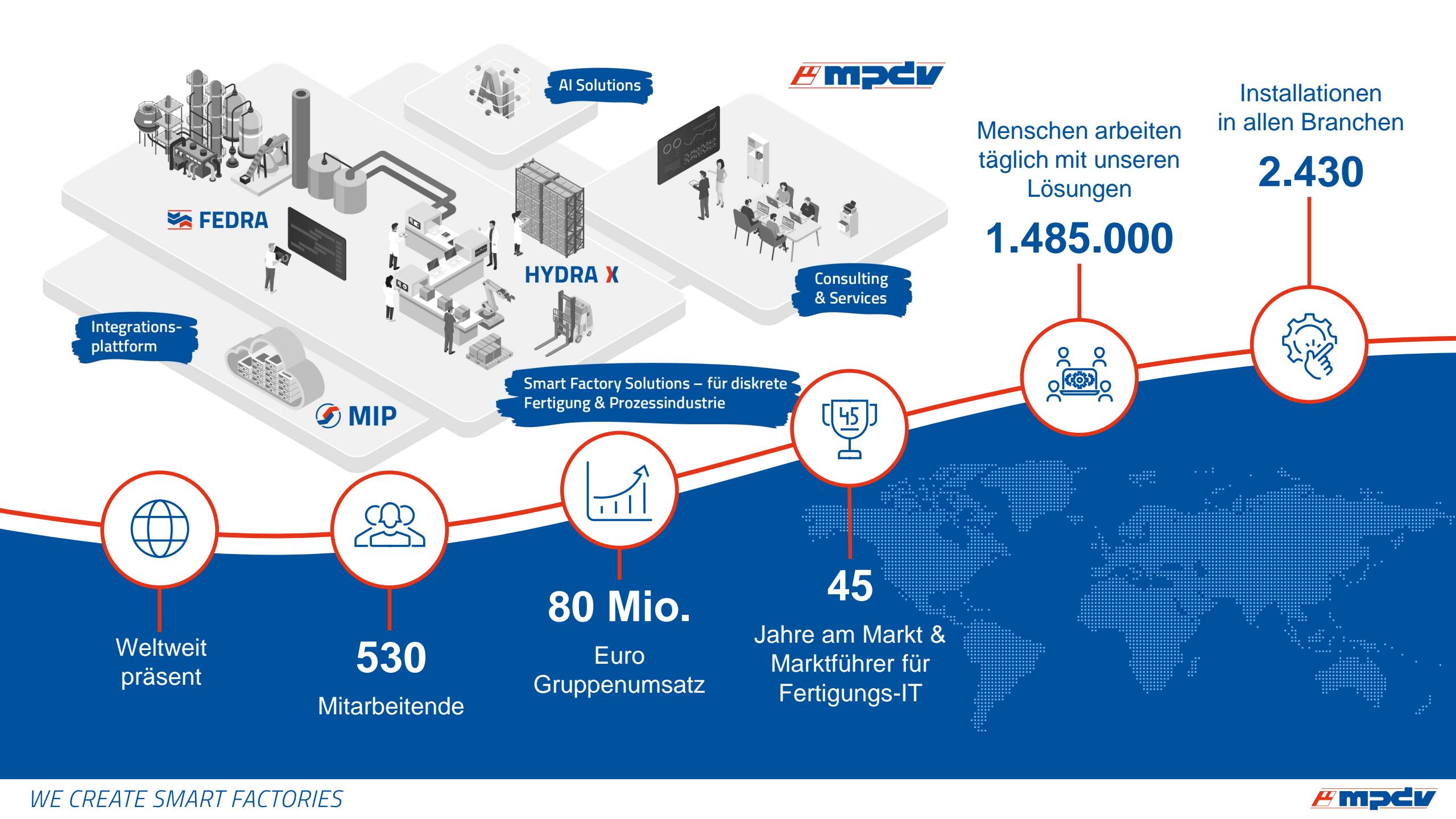
Wollen auch Sie vom Ökosystem der
Manufacturing Integration Platform
profitieren?



Kontaktieren Sie
uns jetzt!



Über MPDV



**Wollen auch Sie als Anbieter mehr über das
Ökosystem der MIP erfahren?**



WE CREATE SMART FACTORIES



www.mpdv.com



mip@mpdv.com



[+49 6261 9209 101](tel:+4962619209101)



Kontakt